

MAPA DE LOS PRINCIPALES GRUPOS DE PODER ECONÓMICO

José Francisco Durand

RESUMEN EJECUTIVO

Kenyi Martínez

Emilio Salcedo

Fundación Friedrich Ebert

Noviembre 2023

Resumen Ejecutivo

Este informe presenta un **Mapa de Grupos de Poder Económico** basado en datos que identifican a los principales conglomerados y empresas más grandes de la economía peruana del siglo XXI.

Se estudia empíricamente a **los principales 100 Grupos de Poder Económico (GPE)**, nacionales y extranjeros, con presencia dominante y diversificada en las más importantes y lucrativas actividades económicas del país. Esta élite económica se analiza de la siguiente manera: los primeros 100 grupos, los primeros 25 grupos mineros, los primeros 25 grupos agroexportadores, y las principales 25 firmas de abogados, como profesionales que apoyan a las GPE.

Se busca demostrar cinco grandes tendencias de enorme impacto económico, social y político en nuestro país: I) **la concentración** del poder económico en pocas manos, II) **la extranjerización** de la economía peruana, III) **la multinacionalización** de las empresas peruanas, IV) **la reprimarización**, condiciones del libre mercado para preferir el modelo primario – exportador, y V) **la privatización** de extensas tierras en el medio rural.

Este trabajo aplica una metodología cuantitativa con el uso de bases de datos de entidades públicas y de información privada. Entre las bases de datos a utilizar destacan la base de empresas de una variedad de fuentes como Perú Top Publications (PTP), base de la Superintendencia de Mercados y Valores (SMV), bases de comercio exterior de la Superintendencia Nacional de Aduanas y de Administración Tributaria (SUNAT), información del Banco Central de Reserva (BCR), entre otros.

El estudio establece un ranking de los 100 principales GPE, conformada por 1242 empresas, a partir de una variable económica principal (**ingreso proxy 2021** o facturación aproximada) complementada con otras variables económicas (exportación FOB, importación CIF, ventas al Estado, sector económico y número de empresas**)** y otras variables informativas (año de fundación, principales productos, entre otras). La hipótesis principal es que mientras mayores ingresos tienen, mayor poder económico representan, lo que también esperamos que se confirme con las cinco tendencias citadas. En breve, es una fotografía de la élite de la élite en la economía peruana para demostrar quién es quién en esta supercúpula económica.

A modo de ejemplo, se muestran a continuación una tabla de los 25 primeros grupos económicos del ranking de los Principales 100 Grupos de Poder Económico Nacionales y Extranjeros en el Perú, al 2021. Destacan los datos de sus principales variables cuantitativas, el número de empresas que posee cada conglomerado, la suma de sus ingresos proxy 2021 y el porcentaje equivalente sobre el total de ingresos del ranking de 100 grupos. Así mismo, se informa sobre el país de origen de cada grupo.

25 primeros grupos económicos del ranking de los principales 100 Grupos de Poder Económico Nacionales y Extranjero en el Perú, al 2021.

Grupo Económico	Ranking	N° de empresas	Suma de ingresos proxy 2021 US$ (generados en Perú)	% sobre total de ingresos proxy 2021	País de origen
Intercorp/Rodríguez-Pastor	1	108	10,671,402,019	10.71%	Perú
Glencore	2	26	8,739,700,102	8.77%	Suiza
Alicorp/Romero	3	80	6,619,777,058	6.64%	Perú
Credicorp/Romero	4	61	4,602,864,914	4.62%	Perú
Repsol	5	11	4,575,618,206	4.59%	España
Southern Peru Copper Corp/Grupo México	6	5	74,370,788,000	4.39%	México
Freeport McMoran	7	1	4,199,448,000	4.22%	Estados Unidos
Falabella	8	40	4,036,242,630	4.05%	Chile
Breca/Brescia	9	70	3,280,706,581	3.29%	Perú
Grupo Energía Bogotá	10	2	2,945,134,839	2.96%	Colombia
Trafigura	11	3	2,488,402,061	2.50%	Singapur
Gloria/Rodríguez Rodríguez	12	59	2,486,572,163	2.50%	Perú
AB Inveb	13	20	2,324,167,525	2.33%	Bélgica
Votorantim	14	43	1,935,249,134	1.94%	Brasil
Telefónica	15	14	1,933,302,835	1.94%	España
Banco Bilbao Vizcaya Argentaria (BBVA/ Banco Continental)	16	11	1,680,090,109	1.69%	España
Pluspetrol	17	4	1,636,597,938	1.64%	Argentina
Scotiabank	18	11	1,564,924,239	1.57%	Canadá
Cencosud	19	10	1,490,970,892	1.50%	Chile
Enel	20	19	1,474,520,103	1.48%	España
Cementos Pacasmayo/Hochschild	21	33	1,351,652,319	1.36%	Perú
Buenaventura/Benavides	22	20	1,244,253,051	1.25%	Perú
China Three Gorges Corporation	23	21	1,199,846,134	1.20%	China
Dunas Energía	24	20	945,751,000	0.95%	Colombia
Aenza (ex Graña y Montero)/Graña	25	41	904,574,225	0.91%	Estados Unidos

Fuente: base de datos de Perú Top Publications. Elaboración propia.

Los principales hallazgos de este estudio se resumen a continuación:

- El gran poder económico se concentra en dos polos: el **polo urbano-financiero,** de fuerte diversificación y que opera en y desde las ciudades, y el **polo extractivo-exportador,** que produce materias primas en el campo, donde se distingue claramente la actividad minera formal y las agroexportaciones.

- La **concentración del poder económico** es una de las tendencias más marcadas, entendido como la tendencia a acumular una mayor cantidad de ingresos, de las exportaciones e importaciones, incluso de ventas al Estado además de acumular tierras. Esta tendencia es marcadamente manifiesta en los primeros 100 grupos, y con cierta variabilidad, en la minería formal y la agroexportación, así como en las organizaciones de soporte profesional como las firmas de abogados.

- El primer cuartil (Del puesto 1 al 25) de los primeros 100 grupos, representa el 79% de ingresos de este universo, el 59.02% del total del número de empresas, el 86.8% de las importaciones, el 95.32% de las importaciones y el 96.93% de las ventas al Estado. Aquí podemos hablar de la existencia de super grupos, una elite dentro de la elite.

Cuartiles de ingresos del ranking de los principales 100 Grupos de Poder Económico

	Ingresos 2021 Cuartil 1 | 1-25 US$	Ingresos 2021 Cuartil 2 | 26-50 US$	Ingresos 2021 Cuartil 3 | 51-75 US$	Ingresos 2021 Cuartil 4 | 76-100 US$
Absoluto	78,702,556,075	12,883,398,181	5,738,840,387	2,298,188,128
Porcentaje	79.00%	12.93%	5.76%	2.31%

Fuente: base de datos de Perú Top Publications. Elaboración propia.

- En el sector minero exportador formal, el primer cuartil (del 1 al 6 de un total de 25), representa el 71.61% de los ingresos de este universo, el 28.26% del total de empresas, el 73.38% de las importaciones y el 76.03% de las exportaciones.

- En el sector agroexportador, las tendencias a la concentración indican que es menos intensa que en el caso de la minería formal: el primer cuartil (1-6 del universo de 25) representa el 44% de los ingresos, el 45.85% de las exportaciones, el 40% de las importaciones.

- En las firmas de abogados, como profesionales que apoyar a los 100 GPE, la concentración de ingresos es 53.82% en las firmas legales, 192 socios de abogados.

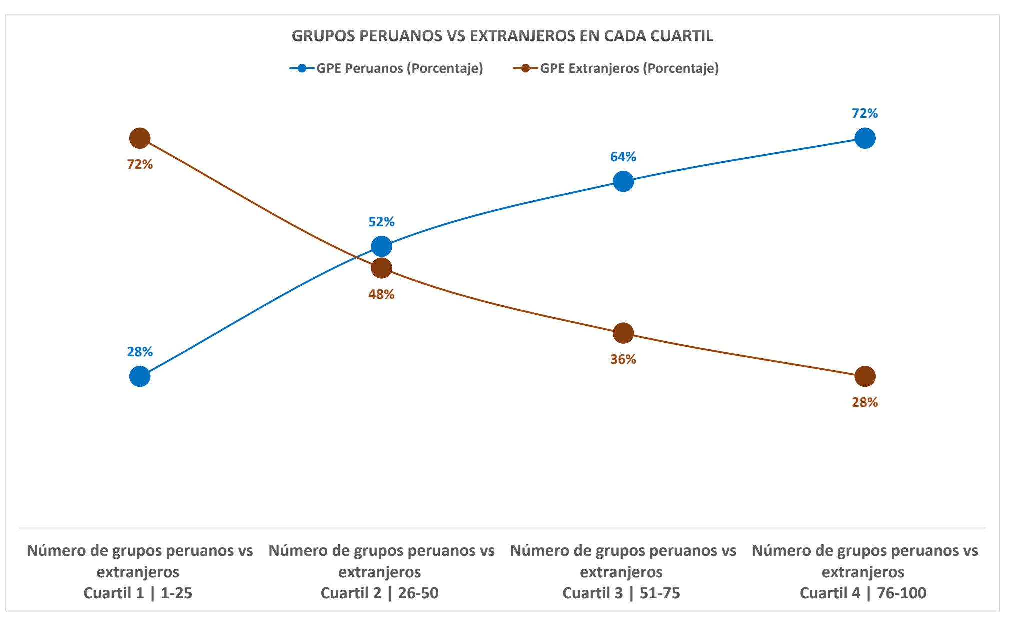
- En cuanto a la **multinacionalización**, entendida como la mayor vinculación de las empresas peruanas con el exterior, se hace evidente el rearmado de cadenas de abastecimiento de los grupos nacionales y extranjeros con proveedores del exterior y que se expresa en el volumen y valor de las importaciones que, como hemos visto, está fuertemente concentrado en un núcleo pequeño de grandes grupos.

- En el sector agrícola y minero, es evidente cuando hacen su oferta con mayor fuerza en los mercados mundiales, siendo *price takers* de gigantes que manejan cadenas globales, cuando les compran minerales, sobre todo cobre y oro, y productos agropecuarios como azúcar, frutas y legumbres. Los grupos peruanos, que predominan en el sector agrario, han sabido responder y articularse a ellas.

- En el caso de las firmas de abogados, la multinacionalización se hace evidente en la forma de **convenios con firmas internacionales**, donde 15 de 25 los tienen.

- Respecto a la **extranjerización, se constata como una tendencia fuerte, con cierta variabilidad según sectores**. Entre los primeros 100 grupos, 54 son nacionales y 46 extranjeros, donde en el primer cuartil (puesto 1-25), el 72% son empresas extranjeras que más facturan. Entre los primeros 25 grupos mineros, 7 son nacionales y 18 extranjeros, mientras que en la agroexportación es al revés: 17 son nacionales y 8 extranjeros.

Grupos peruanos vs extranjeros en cada cuartil del ranking de los Principales 100 Grupos de Poder Económico



Fuente: Base de datos de Perú Top Publications. Elaboración propia.

- Respecto a la privatización territorial, la variable hectáreas compradas o concesionadas en el sector agroexportador y en la minería respectivamente nos indica que estos dos sectores, los más dinámicos de las actividades primario-exportadoras, muestran una tendencia en curso de **acumulación de tierras en manos corporativas**, donde los grandes grupos terminan de facto reordenando el territorio nacional en el ámbito rural.

- En el caso de las agroindustrias, la propiedad privatizada de la tierra, mayormente en la costa, proceso que ahora “trepa” a los valles interandinos y se evidencia en la Amazonía, se expresa en el hecho que los 25 principales grupos de este sector concentran 287,434 hectáreas de tierra sembrada y, por lo tanto, adecuadamente irrigada. En materia de concentración de tierras, el primer cuartil tiene 205,117 hectáreas (de las cuales 90,544 corresponden al grupo Gloria).

- En el caso de la minería, el Estado ha dado a los 25 principales grupos 3,892 concesiones de amplios territorios que representan 2’910,192 hectáreas. El primer cuartil concentra el 63.5% de las concesiones mineras, con un total de 1’640 mil hectáreas, marcando esta situación que se observa en otros campos de “concentración en la concentración” de los super grupos.

- En breve, la cúpula de la economía peruana, en los 100 GPE y los dos sectores principales de la exportación, expresa con fuerza, grandes tendencias a la concentración, extranjerización, reprimarización, multinacionalización y acelerada privatización territorial. Estas tendencias son propias de un país que ha apostado a una economía abierta y globalizada desde 1990, proceso que se mantiene en la actualidad, y que ha sido demostrado empíricamente.